

Verantwoordingsverslag

Weer naar school

**Samen aan de slag om dreigende schooluitval te voorkomen
MBO leertaak Sportkunde**

Verantwoordingsrapport van:

Datum:

Versie 2020--2021

Inhoudsopgave

1. Inleiding	3
<i>1.1 Omschrijving van het maatschappelijk vraagstuk.....</i>	3
<i>1.2 Toelichting op de rol en werkwijze van de buurtsportcoaches in dit vraagstuk</i>	3
2. De context.....	3
<i>2.1 Wat zijn succesfactoren in de aanpak van Playing for Succes?</i>	3
<i>2.2 Welke ontwerpcriteria worden onderschreven door het artikel over autonome motivatie?.....</i>	3
<i>2.3 En welke worden onderschreven door de filmpjes van de "sportpsycholoog?".....</i>	3
3. Het Waarde Propositie Canvas	3
<i>3.1 Klantprofiel</i>	3
<i> ☒ Klantsegment</i>	3
<i> ☒ Klanttaken</i>	3
<i> ☒ Pijnpunten.....</i>	3
<i> ☒ Voordelen.....</i>	3
<i>3.2 Value Map</i>	3
<i> ☒ Beweeginterventie</i>	3
<i> ☒ Pijnverzachters</i>	3
<i> ☒ Voordeelverschaffers</i>	3
<i>3.3 De Fit</i>	3
<i>Verantwoording Fits Value map en Klantprofiel</i>	3
<i> ☒ Product- en dienstenaanbod versus Klanttaken</i>	3
<i> ☒ Voordeelverschaffers versus Voordelen</i>	3
<i> ☒ Pijnverzachters versus Pijnpunten</i>	3
4. Uitwerking Interventie	3
<i>4.1 De activiteiten.....</i>	3
<i>4.2 De organisatie.....</i>	3
<i>4.3 De hulpmiddelen.....</i>	3
<i>4.4 De communicatie</i>	3
<i>4.5 De financiën</i>	3
5. Reflectie	3
<i>5.1 Groepsverslag</i>	3
<i>5.2 Persoonlijk verslag</i>	3
6. Literatuurlijst	3

1. Inleiding

- 1.1 Omschrijving van het maatschappelijk vraagstuk
- 1.2 Toelichting op de rol en werkwijze van de buurtsportcoaches in dit vraagstuk
ambitie, belangen, organisatie processen

2. De context

- 2.1 Wat zijn succesfactoren in de aanpak van Playing for Succes?
- 2.2 Welke ontwerpriteria worden onderschreven door het artikel over autonome motivatie?
- 2.3 En welke worden onderschreven door de filmpjes van de “sportpsycholoog?”

3. Het Waarde Propositie Canvas

3.1 Klantprofiel

- Klantsegment
- Klanttaken
- Pijnpunten
- Voordelen

3.2 Value Map

- Beweeginterventie
- Pijnverzachters
- Voordeelverschaffers

3.3 De Fit

Verantwoording Fits Value map en Klantprofiel

- Product- en dienstenaanbod versus Klanttaken
- Voordeelverschaffers versus Voordelen
- Pijnverzachters versus Pijnpunten

4. Uitwerking Interventie

- 4.1 De activiteiten
- 4.2 De organisatie
- 4.3 De hulpmiddelen
- 4.4 De communicatie
- 4.5 De financiën

5. Reflectie

- 5.1 Groepsverslag
- 5.2 Persoonlijk verslag

6. Literatuurlijst