

Een verdienmodel laat zien hoe je met circulair ondernemen geld kunt gaan verdienen en welk type transactie daarbij past. Er zijn vijf hoofdvormen en bijbehorende subvormen.

VERKOOP ++

VERKOOP MET EXTRA SERVICE

De extra service - bijvoorbeeld een onderhoudscontract of training - kan een apart verdienmodel vormen, zoals een prestatiecontract.

FINANCIAL LEASE

Financiële service waarbij het product wordt voorgefinancierd zodat de klant in termijnen kan betalen en er toch direct over kan beschikken.

TAKE-BACK

KOOP EN TERUGKOOP

Eigendomsoverdracht van het product voor een bepaalde periode met terugkoopgarantie

STATIEGELD OF BORG

Tijdelijk gebruik van het product, op basis van een eenmalige borgsom.

VENDOR LEASE

Een tussenpersoon (vendor) financiert met behulp van een leasemaatschappij het product zodat de eindgebruiker er direct over kan beschikken. De eindgebruiker betaalt gespreid en de producent wordt direct volledig betaald. De vendor maakt afspraken met de leasemaatschappij over de restwaarde en/of terugkoop. Er zijn diverse varianten van vendor lease.

HUUR

VERHUUR, PREMIE.

Tijdelijk gebruik of toegang tot een product of functie, betaling per tijdseenheid op basis van vooraf bepaalde vergoeding.

OPERATIONAL LEASE

Een vorm van lange-termijn huur: de leasemaatschappij of financier blijft juridisch en economisch eigenaar van de geleaste goederen.

POOLING/DELEN

Gedeeld gebruik van (bedrijfs-) middelen of producten, tegen een afgesproken tarief.

PAAS (PRODUCT AS A SERVICE)

PAY PER USE

De gebruiker betaalt alleen voor het daadwerkelijke gebruik van de functie, bijvoorbeeld vergoeding per wasbeurt, per gereden km of per branduur van lampen.

PAY PER PERFORMANCE

De gebruiker betaalt alleen voor de prestatie van het product, bijvoorbeeld een energieservicecontract (ESCO) op basis van bereikte energiebesparing.

CASCADE

IN DE ROL VAN PARTNER IN DE KRINGLOOP

Stapelen van verdiensten in een kringloop en/of het regisseren hiervan.

IN ROL VAN KRINGLOOPREGISSEUR

Het opzetten van samenwerking van meerdere partijen tot een totaaloplossing in de keten, het faciliteren en/of adviseren hierover.